

WARSZTATY

TAKTYKI I TECHNIKI PROWADZENIA SPORÓW SĄDOWYCH 2018

Praktyczne warsztaty umiejętności miękkich
dla prawników



W PROGRAMIE M.IN.:

**Autoprezentacja
i public speech** dla prawników

Metody i techniki prowadzenia
skutecznej mediacji

**Przygotowania
przedprocesowe,**
czyli o czym pamiętać
opracowując materiały
do procesu sądowego

Analiza konsekwencji wejścia
na drogę sporu sądowego

Poszerz zakres swoich umiejętności
miękkich, które pomogą Ci skutecznie
występować w roli pełnomocnika w czasie
prowadzonych sporów sądowych.
Na naszych warsztatach m.in.:

- **siedem inspirujących prelekcji**
prowadzonych przez ekspertów
w swojej dziedzinie
- **trzy sesje ćwiczeniowe** podnoszące
poziom Twoich umiejętności miękkich
- **sesja z Sędzią Sądu Okręgowego,**
czyli na co należy zwrócić szczególną
uwagę, stając w roli pełnomocnika
przed sądem
- **praktyczne wskazówki** dotyczące
komunikacji między stronami sporu

Weź udział w nowej edycji jedynego na polskim rynku szkolenia skierowanego do pełnomocników reprezentujących strony w postępowaniach sądowych!

Sprawdź swoje umiejętności w trakcie angażujących sesji warsztatowych i zdobądź profesjonalną wiedzę od najlepszych praktyków z zakresu:

- technik prowadzenia mediacji
- autoprezentacji i public speech
- komunikacji między stronami sporu
- dobrych praktyk występowania przed sądem

Ze względu na aktywną formę warsztatów liczba miejsc jest ograniczona!

Patron medialny



Serdecznie zapraszam do udziału!



Filip Walicki

Filip Walicki

Project Manager

9:00

Rejestracja uczestników. Powitalna kawa

9:30

Przygotowania przedprocesowe, czyli o czym pamiętać opracowując materiały do procesu sądowego**dr Łukasz Kossacki-Lytwyn – Adwokat, Partner, Kancelaria JGBS BIERNAT & PARTNERS**

- Od czego zacząć analizując sprawę i przygotowując dokumenty procesowe
- Na co zwracać szczególną uwagę podczas zbierania materiałów
- Jakich elementów nie może zabraknąć

10:30

Przerwa na kawę

11:00

Analiza konsekwencji wejścia na drogę sporu sądowego, perspektywa prawnik – klient**Dr Patryk Filipiak – Adwokat i założyciel, FilipiakBabicz Kancelaria Prawna**

- Jak przeprowadzić rzetelną analizę następstw wejścia na drogę sporu prawnego
- Rola prawnika jako doradcy biznesowego
- Dlaczego warto i jak przekonywać klienta do podjęcia zalecanych decyzji zgodnych z analizą i podjętą strategią prawną

12:00

Komunikacja między stronami – w jaki sposób prowadzić dyskusję z drugą stroną i uniknąć niechcianych sytuacji konfliktowych. Relacje z przeciwnikiem procesowym**Adam Kowalczyk – Head of Litigation & White Collar Crime, PwC Legal**

- Kim jesteśmy dla przeciwnika procesowego / kim chcemy być w tej relacji?
- Jakie cele stawiać sobie w relacjach z przeciwnikiem procesowym?
- Wartości postawy i techniki budujące relację z przeciwnikiem procesowym
- W jaki sposób wykorzystać zachowania przeciwnika procesowego?
- Jak reagować na błędy przeciwnika procesowego oraz swoje?

13:30

Przerwa na lunch

14:30

Warsztat umiejętności miękkich: autoprezentacja i public speech dla prawników**Monika Księżak – Trener, Hillway Training & Consulting**

- Najważniejsze zasady przemawiania i prowadzenia skutecznej argumentacji przed publicznością
- O co należy zadbać, aby Twój wygląd zewnętrzny był Twoim atutem
- Dlaczego mowa ciała jest tak istotna – jak efektywnie wykorzystać jej wpływ zwracając się do osób, przed którymi występujemy

16:00

Zakończenie pierwszego dnia warsztatów

9:00

Rejestracja uczestników. Powitalna kawa

9:30

Warsztat praktyczny z technik negocjacji w mediacjach**Maciej Bobrowicz – Radca prawny, mediator gospodarczy, mediator sądowy, Prezes Krajowej Rady Radców Prawnych**

- W jakich sytuacjach mediacje są korzystnym rozwiązaniem dla prowadzonego przez nas klienta
- Przedstawienie technik, które możemy wykorzystać w czasie mediacji
- Dynamika mediacji
- Jak prowadzić skuteczną argumentację w czasie mediacji – dobre praktyki

11:00

Przerwa na kawę

11:30

Z perspektywy Sędziego – na co należy zwrócić szczególną uwagę stając w roli pełnomocnika przed sądem**dr Aneta Łazarska – Sędzia Sądu Okręgowego w Warszawie, adiunkt WPIA Uczelnia Łazarskiego**

- Najważniejsze elementy przygotowania odpowiedniej dokumentacji procesowej. Czego nie może zabraknąć?
- Wskazówki dotyczące zachowania w stosunku do sędziego i strony, z którą toczymy spór, w celu efektywnego procedowania sprawy

13:30

Przerwa na lunch

14:30

Warsztat umiejętności miękkich: techniki występowania przed sądem, czyli jak prowadzić argumentację, aby zachować profesjonalizm i utrzymać uwagę Sądu oraz strony przeciwnej**Marcin Misiaszek – Adwokat, Misiaszek Kancelaria Adwokacka, Litigation Manager w spółce Passenger Rights sp. z o.o.**

- Jakie znaczenie w procesie przed polskim sądem mają umiejętności werbalne i mowa ciała?
- Czy profesjonalizm przed sądem można zredukować do „zachowania powagi”?
- Jak zwrócić uwagę sądu na poszczególne aspekty sprawy lub fakty i jak utrzymać uwagę sądu w wystąpieniu końcowym?

16:00

Zakończenie warsztatów. Wręczenie certyfikatów potwierdzających udział



Maciej Bobrowicz – Radca prawny, mediator gospodarczy, mediator sądowy, Prezes Krajowej Rady Radców Prawnych

Trzykrotny Prezes Krajowej Rady Radców Prawnych (kadencje w latach: 2007–2010, 2010–2013 oraz 2016 – obecnie). Specjalizuje się w prawie gospodarczym, negocjacjach i mediacjach gospodarczych. Posiada certyfikat mediatora Time Limited Mediation Devon&Exeter Law Society oraz certyfikat Wirtschaftsmediator – Akademie für Wirtschaftsmediation und Verhandlungsmanagement. Do 2010 roku Prezes Centrum Mediacji przy Sądzie Polubownym działającym przy Krajowej Izbie Gospodarczej. Współzałożyciel Centrum Mediacji przy Polskiej Konfederacji Pracodawców Prywatnych Lewiatan. Zasiadał w Społecznej Radzie ds. Alternatywnych Metod Rozwiązywania Sporów przy Ministrze Sprawiedliwości. Członek Rady Ekspertów programu Obywatel i Prawo Polsko Amerykańskiej Fundacji Wolności. Członek-założyciel European Mediation Networking Initiative (EMNI). Odznaczony przez prezydenta RP Bronisława Komorowskiego Krzyżem Oficerskim Orderu Odrodzenia Polski. Dwukrotnie uznany za jednego z najbardziej wpływowych polskich prawników w rankingu Dziennika-Gazety Prawnej.



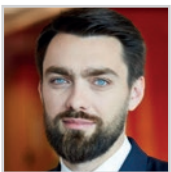
Dr Patryk Filipiak – Adwokat i założyciel, FilipiakBabicz Kancelaria Prawna

Adwokat i założyciel FilipiakBabicz Kancelaria Prawna. Założyciel i Prezes Zarządu Zimmerman Filipiak Restrukturyzacja S.A. Licencjonowany doradca restrukturyzacyjny. Doktor nauk prawnych i adiunkt na WPIA Uniwersytetu im. A. Mickiewicza w Poznaniu. Współtwórca nowego Prawa Restrukturyzacyjnego. Za prace legislacyjne w tym przedmiocie został odznaczony medalem Min.Spr. za zasługi dla wymiaru sprawiedliwości. Ekspert Banku Światowego oraz Zespołu Ministra Gospodarki ds. Prawa Gospodarczego. W latach 2012–2015 ekspert w Zespole Ministra Sprawiedliwości ds. Nowelizacji Prawa Upadłościowego i Naprawczego. Członek międzynarodowego stowarzyszenia specjalistów zajmujących się upadłością i restrukturyzacją przedsiębiorstw INSOL EUROPE. Członek Stowarzyszenia Praktyków restrukturyzacji oraz Sekcji Upadłościowej Instytutu Allerhanda. Współautor i redaktor komentarza do prawa restrukturyzacyjnego, komentarza do upadłości konsumenckiej i komentarza do rozporządzenia 1346/2000 w sprawie postępowania upadłościowego. Współautor Systemu Prawa Upadłościowego i Restrukturyzacyjnego oraz kilkudziesięciu innych publikacji z dziedziny prawa gospodarczego. Specjalizuje się w zarządzaniu kryzysowym, restrukturyzacji zagrożonych podmiotów gospodarczych, zarządzaniu majątkiem niewypłacalnych firm i osób fizycznych oraz ochronie praw wierzycieli w związku z niewypłacalnością ich dłużników.



dr Łukasz Kossacki-Lytwyn – adwokat, doktor nauk humanistycznych w zakresie historii, partner w JGBS Biernat & Partners S.K.A.

Specjalizuje się w prawie administracyjnym (w szczególności postępowaniach restytucyjnych i historyczno-prawnych), transgranicznych postępowaniach sukcesyjnych i odpowiedzialności karnej członków zarządów spółek. Ponadto zajmuje się zagadnieniami prawnymi na pograniczu nauki i przemysłu (rozwój i badania). Od lutego 2014 roku koordynator Szkół Prawa Polskiego i Europejskiego na Ukrainie prowadzonych przez Wydział Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego. Od maja 2016 roku członek i sekretarz Zespołu ds. deregulacji i transparentności prawa przy Wiceprezesa Rady Ministrów Jarosławie Gowinie, Ministrze Nauki i Szkolnictwa Wyższego. Od listopada 2017 roku partner kancelarii JGBS Biernat & Partners S.K.A., odpowiedzialny za kwestie reprivatyzacji i spraw pochodnych, a także postępowanie sądowe, ze szczególnym uwzględnieniem postępowań karnych i karno-skarbowych.



Adam Kowalczyk – Head of Litigation & White Collar Crime, PwC Legal

Posiada ponad 11-letnie doświadczenie w pracy w zespołach litigation & regulatory, które zdobywał w renomowanych międzynarodowych kancelariach prawnych (DLA Piper oraz Weil Gotshal). Jako lead counsel reprezentował klientów w ponad 150 postępowaniach sądowych i arbitrażowych o łącznej wartości kilkunastu miliardów złotych. Postępowania te prowadził dla wiodących międzynarodowych korporacji oraz największych polskich przedsiębiorstw. Od 2013 r. był wielokrotnie indywidualnie i zespołowo wyróżniany przez polskie i zagraniczne rankingi prawników. Z sukcesami reprezentował on także klientów (osoby fizyczne i przedsiębiorców) w kilkudziesięciu postępowaniach karnych dotyczących tzw. white collar crime.



Marcin Misiaszek – Adwokat, Misiaszek Kancelaria Adwokacka, Litigation Manager w spółce Passenger Rights sp. z o.o.

Specjalizuje się w dochodzeniu wierzytelności podmiotów działających na rynku medycznym od ich kontrahentów (SPZOZ i NZOZ) oraz roszczeń z umów factoringu, poręczenia, gwarancji i innych związanych z zabezpieczeniem wierzytelności, a także roszczeń o ochronę praw autorskich. Litigation Manager w spółce Passenger Rights sp. z o.o. (właściciel marki opóźnionysamolot.pl), gdzie prowadzi i nadzoruje postępowania przeciwko przewoźnikom lotniczym. Doradza również przedsiębiorcom w zakresie pozyskiwania finansowania działalności ze środków publicznych.

WARSZTATY TAKTYKI I TECHNIKI PROWADZENIA SPORÓW SĄDOWYCH 2018

Praktyczne warsztaty umiejętności miękkich dla prawników

TERMIN I MIEJSCE WYDARZENIA: 26-27 KWIETNIA 2018 r., WARSZAWA

Nazwa Firmy/Osoba fizyczna: NIP:
 ulica, nr domu, nr lokalu: Miejscowość/Kod pocztowy:
 Telefon: Faks: e-mail:

- Wyrażam zgodę na przesyłanie przez Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, na udostępniony przeze mnie adres poczty elektronicznej i numer telefonu informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną. W każdym momencie przysługuje mi prawo do odwołania powyższej zgody.
- Wyrażam zgodę na przekazanie moich danych osobowych, w tym adresu poczty elektronicznej i telefonu spółkom powiązanim z Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, oraz partnerom wydarzeń na przetwarzanie ich przez w/w podmioty w celu marketingu bezpośredniego ich produktów lub usług oraz w celu przesyłania informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną. W każdym momencie przysługuje mi prawo do odwołania powyższej zgody.
- Przyjmuję do wiadomości, że moje dane osobowe umieszczone zostają w bazie danych administratora danych tj. Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, i mogą być przetwarzane w celu wykonania zawartej ze mną umowy oraz w celu marketingu bezpośredniego własnych produktów lub usług administratora danych. Jednocześnie przyjmuję do wiadomości, że podanie przeze mnie danych jest dobrowolne i przysługuje mi prawo wglądu do swoich danych, ich poprawiania oraz usunięcia z bazy.
- Akceptuję regulamin wydarzenia.

DANE UCZESTNIKA/UCZESTNIKÓW:

Imię i nazwisko: Stanowisko:
 e-mail: Telefon:
 Imię i nazwisko: Stanowisko:
 e-mail: Telefon:

CENA:

2150 zł/os + 23% VAT

Cena obejmuje: udział w warsztatach, materiały, lunch, przerwy kawowe.

UWAGI:

WARUNKI ZGŁOSZENIA:

1. Warunkiem zgłoszenia udziału w usłudze edukacyjnej jest przesłanie wypełnionego formularza rejestracyjnego na stronie www.konferencje.rp.pl, e-mailem pod adres **wojciech.winiarski@rp.pl** (dalej „Zgłoszenie”) oraz otrzymanie e-mailowego potwierdzenia o uczestnictwie w usłudze edukacyjnej.
2. Przesłane Uczestnikowi przez Organizatora potwierdzenie Zgłoszenia równoznaczne jest z zawarciem umowy o świadczenie usługi edukacyjnej, stanowi warunek dopuszczenia do usługi edukacyjnej oraz podstawę do obciążenia Uczestnika opłatą za usługę.
3. Wpłaty należy dokonać w terminie 14 (czternastu) dni od daty otrzymania wezwania do dokonania płatności za udział w usłudze edukacyjnej, nie później jednak niż 2 (dwa) dni przed jej rozpoczęciem. Wpłaty należy dokonać na rachunek:
Gremi Media S.A. ul. Prosta 51, 00-838 Warszawa
Ing Bank Śląski S.A. 14 1050 1025 1000 0090 3096 4259
 Niedokonanie wpłaty we wskazanym terminie nie jest jednoznaczne z rezygnacją Uczestnika z udziału w usłudze edukacyjnej.
4. Uczestnik jest uprawniony do rezygnacji z usługi edukacyjnej na następujących zasadach:
 - a. rezygnacja winna zostać złożona na piśmie i przesłana Organizatorowi w trybie wskazanym w ust. 1;
 - b. w przypadku doręczenia rezygnacji w terminie co najmniej 21 (dwudziestu jeden) dni przed jej rozpoczęciem Organizator obciąża Uczestnika opłatą administracyjną w wysokości 400 zł +23% VAT;
 - c. w przypadku doręczenia rezygnacji w terminie krótszym niż 21 (dwadzieścia jeden) dni przed jej rozpoczęciem, Uczestnik zobowiązany jest do zapłaty pełnych kosztów uczestnictwa w usłudze edukacyjnej (100% ceny) wynikających z zawartej umowy.
5. W przypadku nieodwołania zgłoszenia uczestnictwa oraz niewzięcia udziału w wydarzeniu, zgłaszający Uczestnik zobowiązany jest do zapłaty pełnych kosztów uczestnictwa w usłudze edukacyjnej (100% ceny) wynikających z zawartej umowy.
6. W przypadku gdyby usługa edukacyjna nie odbyła się z powodów niezależnych od Organizatora, Uczestnikowi zostanie zaproponowany, według uznania Organizatora, udział w usłudze edukacyjnej w innym terminie lub w ciągu 14 dni roboczych zostanie zwrócona pełna kwota wpłaty.
7. Dokonanie Zgłoszenia jest równoznaczne z akceptacją niniejszych warunków oraz akceptacją warunków Regulaminu i upoważnieniem Organizatora do wystawienia faktury VAT bez składania podpisu przez Uczestnika albo osobę upoważnioną ze strony zgłaszającego Uczestnika.
8. Organizator zastrzega sobie prawo do wprowadzania zmian dot. programu, prelegentów oraz do odwołania wydarzenia.

miejscowość, data i podpis	pieczętka firmy