

INCOTERMS® 2020

JAK ZAWRZEĆ BEZPIECZNĄ
UMOWĘ HANDLOWĄ
PO 1 STYCZNIA 2020 ROKU?



W PROGRAMIE PRZYGOTOWALIŚMY:

Najnowsza wersja INCOTERMS® 2020 – jakie zmiany czekają nas w stosunku do wersji poprzedniej?

Jak prawidłowo i bezpiecznie stosować reguły w kontraktach handlowych?

Czym się kierować przy wyborze określonej formuły?

Trade Compliance – jak realizować działania zgodnie z procedurami handlu zagranicznego i cła?

Gestia transportowa

PARTNERZY

RKKW / KWAŚNICKI
WRÓBEL
& Partnerzy

POLSKA IZBA
SPEDYCJI I LOGISTYKI
PIFFA POLISH INTERNATIONAL
FREIGHT FORWARDERS ASSOCIATION


RUSAK
customs resolved

Prowadząc handel zagraniczny każda operacja – transport, ubezpieczenie czy wyładunek – generuje wysokie koszty. Przy zawieraniu umowy z partnerem zagranicznym należy zadbać o to, aby wszystkie ustalenia dotyczące odpowiedzialności stron, były jasno określone.

Pomóc w tym zadaniu mają zasady INCOTERMS®, które ustalają warunki sprzedaży i zakupu. Wynikają z nich prawa i obowiązki eksportera i importera w zakresie organizacji transportu, pokrycia jego kosztów i ryzyka.

Podczas szkolenia przekażemy Państwu aktualne informacje o najnowszej wersji INCOTERMS® 2020 oraz na jakie istotne zmiany trzeba się przygotować.

Aby spotkanie miało kompleksowy charakter, przedstawimy zasady poprawnego sporządzania umów w międzynarodowym obrocie gospodarczym, ich zabezpieczenia i wykonania.

Program wydarzenia został także wzbogacony o praktyczne informacje dotyczące Trade Compliance – systemu zapewniającego zgodność prowadzonych działań z wymogami celnymi – procedurami handlu zagranicznego i cła.

Do udziału w szkoleniu zapraszamy:

- kadrę menedżerską i pracowników działów: sprzedaży i zakupów, eksportu i importu,
- osoby odpowiedzialne za negocjowanie, zawieranie i realizowanie umów,
- osoby odpowiedzialne za transport, spedycję i logistykę.

Serdecznie zapraszam do udziału!



Anna Kowalkowska



Project Manager

9:00	Rejestracja uczestników. Poranna kawa
9:30	Oficjalne rozpoczęcie. Powitanie uczestników i prelegentów Anna Kowalkowska – Project Manager, Dziennik „Rzeczpospolita”
9:35	Praktyczne aspekty stosowania formuł INCOTERMS® – brak spójności z innymi umowami przewozowymi, taryfami portowymi i zwyczajami Marek Tarczyński – Przewodniczący Rady Izby, Polska Izba Spedycji i Logistyki ▶ Różnice w wydaniu przesyłki w transporcie samochodowym i kolejowym (koszty dysponowania taborom) ▶ Załadowanie na statek (przejście kosztów i ryzyk) – różnice między żeglugą liniową i trampową ▶ Portowe koszty zabezpieczania i mocowania ładunku na czas podróży morskiej – taryfy i zwyczaje morskie ▶ Należności celno-podatkowe w imporcie ▶ Gestia transportowa – korzyści z jej zachowania
10:20	Przerwa na kawę
10:30	Obowiązujące reguły INCOTERMS® 2010 a INCOTERMS® 2020 dr Jarosław Szewczyk – adwokat i Partner w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p. ▶ Cele reguł INCOTERMS® 2020 ▶ Reguły INCOTERMS® 2020, a reguły INCOTERMS® 2010 ▶ Rewolucja czy ewolucja INCOTERMS® 2020 vs 2010 ▶ Analiza poszczególnych formuł INCOTERMS® 2010 ze zmianami 2020
11:30	INCOTERMS® 2020 w umowach handlowych mec. Monika Ciechomska – Starszy Prawnik w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p. ▶ Czy stosować w kontraktach reguły INCOTERMS® 2020? ▶ Którą regułę wybrać? ▶ Czy po 1 stycznia 2020 r. można będzie stosować reguły INCOTERMS® 2010? ▶ Jakie czynniki należy wziąć pod uwagę w procesie decyzyjnym? ▶ Jak uzyskać informacje o stawkach celnych w innych krajach?
12:30	Przerwa na lunch
13:15	Jak nie popełniać błędów przy stosowaniu warunków dostaw INCOTERMS®? dr Jarosław Szewczyk – adwokat i Partner w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p. ▶ Co z formułą EXW, czy stosowanie reguł INCOTERMS® 2020 bez tej formuły będzie trudniejsze? ▶ Reguły INCOTERMS® w różnych rodzajach transportu ▶ Z języka specjalistycznego na polski czyli jak prawidłowo interpretować reguły INCOTERMS® i określenia w nich zawarte ▶ Czy używając reguł INCOTERMS® jesteśmy bezpieczni? ▶ Pułapki związane z wykorzystaniem poszczególnych reguł
14:15	Wdrożenie systemu trade compliance w nowoczesnych korporacjach Tomasz Rusak – Prezes Zarządu, Rusak Business Services ▶ Co to jest trade compliance i jakich procesów w organizacji dotyczy? ▶ Jakie są korzyści z wdrożenia systemu trade compliance? ▶ Jakich narzędzi można użyć w budowaniu systemów trade compliance? ▶ Przykładowe problemy i zagadnienia praktyczne w tematyce trade compliance
15:00	Zakończenie I dnia szkolenia

9:00	Rejestracja uczestników. Poranna kawa
9:30	Sprawdzenie wiarygodności kontrahenta zagranicznego radca prawny Dariusz Kulgawczuk – Partner w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p. ▶ Jakie informacje należy uzyskać o kontrahencie? ▶ Sposoby uzyskania informacji o kontrahencie – źródła standardowe, niestandardowe, handlowe i pozostałe ▶ Zagraniczne odpisy z rejestrów handlowych – sposób korzystania ▶ Kto może podpisać umowę w imieniu zagranicznego kontrahenta – sposoby ustalania ▶ ocena sytuacji finansowej i prawnej kontrahenta ▶ CASE STUDY: Na co zwrócić uwagę „na dzień przed” zawarciem strategicznej dla spółki umowy z kontrahentem zagranicznym (tu: spółką prawa cypryjskiego)?
10:30	Inne czynności poprzedzające zawarcie kontraktu międzynarodowego radca prawny Dariusz Kulgawczuk – partner w Kancelarii RKKW ▶ Listy intencyjne i inne dokumenty poprzedzające zawarcie kontraktu międzynarodowego, znaczenie e-mail-i i innej komunikacji nieformalnej ▶ Podstawowe błędy na etapie działań poprzedzających zawarcie kontraktu międzynarodowego od strony dostawcy i od strony zamawiającego
11:00	Przerwa na kawę
11:15	Jak prawidłowo sformułować umowę w handlu zagranicznym radca prawny Dariusz Kulgawczuk – Partner w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p. ▶ Jak prawidłowo określić przedmiot umowy ▶ Podstawowe ryzyka w handlu zagranicznym i ich zabezpieczenie ▶ Zasady składania zamówień ▶ Zasady ustalania ceny: znaczenie i ryzyka związane z cennikiem ▶ Mechanizmy zmiany ceny ▶ Postanowienia i mechanizmy zabezpieczenia wykonania umowy, ▶ Ubezpieczenie towaru ▶ Wydanie towaru, przejście odpowiedzialności za towar ▶ Postanowienia i mechanizmy zabezpieczenia płatności, ▶ Zaliczka/ zadek, akredytywa, gwarancja bankowa lub ubezpieczeniowa i inne zabezpieczenia płatności – zalety i wady ▶ Dodatkowe postanowienia umowy ▶ Określenie języku kontaktu ▶ Określenie prawa kontraktu i prawa właściwego dla kontraktu ▶ CASE STUDY: pułapki w umowach międzynarodowych
12:45	Przerwa na lunch
13:30	Dochodzenie roszczeń z umów międzynarodowych radca prawny Kornelia Łuczejko – Kancelaria RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p. ▶ Wobec kontrahentów spoza Unii Europejskiej ▶ Arbitraż międzynarodowy – zalety i ograniczenia ▶ Wobec kontrahentów z terenu Unii Europejskiej ▶ Zasady ustalania prawa właściwego dla umowy w prawodawstwie europejskim ▶ Zasady ustalania sądu właściwego dla sporu z umowy w prawodawstwie europejskim ▶ Uznawanie i wykonywanie orzeczeń w UE a uznawane orzeczeń sądów innych państw ▶ Instrumenty prawa europejskiego ułatwiające dochodzenie roszczeń
15:15	Zakończenie szkolenia i wręczenie certyfikatów

**mec. Monika Ciechomska – Starszy Prawnik w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy
– Radcowie prawni i adwokaci sp. p.**

Absolwentka studiów podyplomowych Akademii Spółek w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie oraz międzynarodowego kursu Venture Deals poświęconego międzynarodowym aspektom biznesowym transakcji VC. Mec. Ciechomska jest prawnikiem transakcyjnym z doświadczeniem w obsłudze krajowych i zagranicznych podmiotów gospodarczych. Posiada bogate doświadczenie w przeprowadzaniu IPO. Zajmuje się pełnym zakresem spraw korporacyjnych. Posiada dużą praktykę w przygotowywaniu i negocjowaniu wielu umów handlowych w tym międzynarodowych. W swojej codziennej pracy zajmuje się również doradztwem w zakresie bieżącego prawa spółek, compliance, ładu korporacyjnego, finansów korporacyjnych i finansowania kapitałowego. Doradza klientom we wszystkich rodzajach transakcji M&A przeprowadzanych przez fundusze private equity/venture capital oraz na wszystkich etapach rozwoju podmiotów. Wspiera klientów w inwestycjach seed capital/start-up i pomaga im inwestować w już rozwinięte spółki. Nadzoruje badania prawne due diligence spółek wszystkich branż. W imieniu klientów opracowuje i negocjuje różnego rodzaju umowy – w tym umowy inwestycyjne, umowy partnerskie czy też umowy joint venture.



**Dariusz Kulgawczuk, LL.M. – Partner, Radca Prawny w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy
– Radcowie prawni i adwokaci sp. p.**

Specjalizuje się w bieżącej obsłudze spółek, w tym z branży ubezpieczeniowej, produkcyjnej oraz budowlanej, jak też spółek z udziałem Skarbu Państwa i jednostek samorządu terytorialnego. Doradzał w złożonych sporach prawnych o charakterze korporacyjnym, nieruchomościowym, ubezpieczeniowym oraz związanych z własnością intelektualną i inwestycjami budowlanymi. Doradzał przy transakcjach M&A oraz transakcjach związanych z obrotem nieruchomościami. Autor publikacji z zakresu prawa handlowego i procesowego, współautor pozycji „Orzecznictwo Sądu Najwyższego w sprawach z zakresu prawa spółek handlowych” wyd.: 2006–2009, 2009–2010, oraz 2011–2012. Wykładowca na krajowych i międzynarodowych konferencjach i seminariach dotyczących prawa gospodarczego, w szczególności zaś poświęconych prawu spółek oraz rozwiązywaniu sporów prawnych. Arbiter Sądu Polubownego przy Okręgowej Izbie Radców Prawnych w Warszawie. Biegłe posługuje się językiem angielskim i niemieckim. Specjalizacja w zakresie: Prawo spółek, Spory korporacyjne, Własność intelektualna. Umowy (Kontrakty). Postępowanie sądowe i arbitraż.



**Kornelia Łuczejko – Radca Prawny w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy
– Radcowie prawni i adwokaci sp. p.**

Specjalizuje się w prowadzeniu postępowań sądowych. Posiada doświadczenie w kompleksowej obsłudze prawnej krajowych i zagranicznych podmiotów gospodarczych, w tym spółek z udziałem Skarbu Państwa. Wielokrotnie doradzała spółkom oraz ich właścicielom i organom w złożonych sporach korporacyjnych. Wykładowca na konferencjach i seminariach dotyczących prawa spółek oraz sporów korporacyjnych, a także na zajęciach dla aplikantów radcowskich (Okręgowa Izba Radców Prawnych w Warszawie). W latach 2011–2013 pracownik naukowy na Wydziale Prawa i Administracji Uniwersytetu Szczecińskiego. Autorka licznych publikacji z zakresu prawa spółek, prawa gospodarczego oraz prawa procesowego. Biegłe posługuje się językiem angielskim. Specjalizacja w zakresie: prawo spółek, spory korporacyjne, umowy (kontrakty), postępowanie sądowe.



Tomasz Rusak – Prezes Zarządu, Rusak Business Services

Rusak Business Services to jedna z wiodących firm doradczych w zakresie cła i handlu zagranicznego na polskim rynku. Tomasz Rusak skupia się na konsekwentnym rozwoju firmy eksperckiej, w której prawie 30 lat działalności pozwoliło zbudować zespół profesjonalistów w tematyce celnej oraz wypracować partnerskie relacje biznesowe z największymi polskimi i międzynarodowymi kontrahentami. Jest managerem z wieloletnim doświadczeniem w zarządzaniu finansami największych spółek na rynku nieruchomości w Polsce. Jako dyrektor finansowy i członek zarządu w Atlas Management Company (Poland), przez sześć lat był odpowiedzialny za zarządzanie polską częścią funduszu notowanego na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, inwestującego w nieruchomości komercyjne i mieszkaniowe w Europie Środkowo-Wschodniej. Następnie, w latach 2010–2013 pełnił funkcję dyrektora finansowego w ORCO Property Group w Polsce, międzynarodowej grupie inwestującej w nieruchomości, notowanej m.in. na giełdach w Warszawie i Pradze. W ostatnich latach pracował jako dyrektor finansowy w Hochtief Development Poland. Absolwent Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie, na kierunku Finanse i Bankowość. Ponadto, studiował finanse międzynarodowe na Lunds Universitet, Szwecja, a także zarządzanie ryzykiem na Gerhard-Mercator-Universität w Duisburgu, Niemcy (obecnie: Universität Duisburg-Essen). Ukończył również program Association of Chartered Certified Accountants (ACCA).



dr Jarosław Szewczyk, LL.M., M.L.E. – Doktor nauk prawnych, adwokat i Partner w Kancelarii RKKW KWAŚNICKI, WRÓBEL & Partnerzy – Radcowie prawni i adwokaci sp. p.

Absolwent polskich i zagranicznych studiów prawniczych oraz studiów LL.M. z zakresu ekonomicznej analizy prawa (EMLE). Zajmuje się doradztwem na rzecz spółek publicznych, funduszy VC/PE, domów maklerskich oraz banków. Doradzał w licznych transakcjach fuzji i przejęć (M&A), przy finansowaniu przedsiębiorstw oraz umowach typu JV. W kancelarii RKKW odpowiedzialny za liczne projekty z elementem międzynarodowym. Zajmuje się doradztwem przy strukturyzowaniu transakcji, prawem ochrony konkurencji, wdrażaniem nowoczesnych technologii w sektorze finansowym (FinTech) oraz aspektami karnymi niedozwolonych zachowań na rynku kapitałowym. Doświadczenie zawodowe zdobywał w polskich i międzynarodowych kancelariach prawnych w Krakowie oraz Warszawie zajmując się głównie transakcjami fuzji i przejęć (M&A), umowami handlowymi, rynkami kapitałowymi, transakcjami bankowymi i finansowymi. Laureat licznych nagród i wyróżnień, m.in. Laureat konkursu „Rising Stars – Prawnicy liderzy jutra 2018”, nagrody ORA w Warszawie za uzyskanie najlepszego ogólnego wyniku z egzaminów adwokackich w 2015 r. w Izbie Warszawskiej, stypendium Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego dla najlepszych doktorantów, Finalista konkursu „Droga na Harvard”. Autor licznych publikacji poświęconych prawu gospodarczemu, prawu cywilnemu, bankowemu i ubezpieczeniowemu.



Marek Tarczyński – Przewodniczący Rady Izby, Polska Izba Spedycji i Logistyki

Absolwent Wydziału Ekonomiki Transportu Samochodowego Charkowskiego Instytutu Samochodowo-Drogowego. Prezes Zarządu Terramar Gdynia od 1993 roku. Pracę zawodową rozpoczął w C. Hartwig Gdynia kierując m.in. działami marketingu i transportu samochodowego. Od 1993 roku członek Rady Polskiego Związku Spedytorów Międzynarodowych, potem Polskiej Izby Spedycji i Logistyki, a od 2005 roku jej przewodniczący. Wiceprzewodniczący CLECAT (Europejskie Stowarzyszenie Przewoźników, Transportowców, Spedytorów i Agentów Celných) od 2013 roku.



INCOTERMS® 2020. Jak zawrzeć bezpieczną umowę handlową po 1 stycznia 2020 roku?

TERMIN / MIEJSCE WYDARZENIA:
21-22 listopada 2019 r. / Warszawa

Nazwa Firmy/Osoba fizyczna: NIP:
 ulica, nr domu, nr lokalu: Miejscowość/Kod pocztowy:
 Telefon: Faks: e-mail:

Informujemy, że Administratorem Twoich danych osobowych jest Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie przy ul. Prostej 51, 00-838 Warszawa, wpisana do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy Sąd Gospodarczy XII Wydział Rejestrowy pod numerem KRS: 0000660475. Celem przetwarzania Twoich danych (imię, nazwisko, adres email, stanowisko, numer telefonu) jest realizacja usługi szkoleniowej „INCOTERMS 2020. Jak zawrzeć bezpieczną umowę handlową po 1 stycznia 2020 roku?”, świadczenie usług drogą elektroniczną oraz działania marketingowe dotyczące produktów spółki Gremi Media.

W związku z przetwarzaniem tych danych przysługują następujące prawa:

- dostęp do danych, w tym uzyskania kopii danych,
- żądanie sprostowania danych,
- usunięcie danych (w określonych sytuacjach),
- wniesienie skargi do organu nadzorczego zajmującego się ochroną danych osobowych,
- sprzeciwu wobec przetwarzania danych,
- ograniczenie przetwarzania danych.

W zakresie w jakim dane są przetwarzane w ramach świadczonej usługi (dane niezbędne do świadczenia usługi) można także skorzystać z:

- prawa do przenoszenia danych osobowych, tj. do otrzymania od administratora danych osobowych, w ustrukturyzowanym, powszechnie używanym formacie nadającym się do odczytu maszynowego.

W celu skorzystania z powyższych praw udostępniamy następujące kanały komunikacji:

FORMA PISEMNA / Adres: Gremi Media SA, ul. Prosta 51, 00-838 Warszawa POCZTA ELEKTRONICZNA / Adres email: dane_osobowe@rp.pl

DANE UCZESTNIKA/UCZESTNIKÓW:

Imię i nazwisko: Stanowisko:
 e-mail: Telefon:

- ☐ Wyrażam zgodę na przesyłanie przez Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, na udostępniony przeze mnie adres poczty elektronicznej i numer telefonu informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną. Przyjmuję do wiadomości, że mogę w dowolnym momencie wycofać tę zgodę. Wycofanie przeze mnie zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie mojej zgody przed jej wycofaniem.
- ☐ Wyrażam zgodę na przekazanie moich danych osobowych, w tym adresu poczty elektronicznej i telefonu spółkom powiązanym z Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, oraz partnerom wydarzeń tj. na przetwarzanie ich przez w/w podmioty w celu marketingu bezpośredniego ich produktów lub usług oraz w celu przesyłania informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną. Przyjmuję do wiadomości, że mogę w dowolnym momencie wycofać tę zgodę. Wycofanie przeze mnie zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie mojej zgody przed jej wycofaniem.
- ☐ * Przyjmuję do wiadomości, że moje dane osobowe umieszczone zostają w bazie danych administratora danych tj. Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, i mogą być przetwarzane w celu wykonania zawartej ze mną umowy oraz w celu marketingu bezpośredniego własnych produktów lub usług administratora danych. Przyjmuję do wiadomości, że mogę w dowolnym momencie wycofać tę zgodę. Wycofanie przeze mnie zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie mojej zgody przed jej wycofaniem.
- ☐ * Akceptuję regulamin wydarzenia. * zgody obligatoryjne

Imię i nazwisko: Stanowisko:
 e-mail: Telefon:

- ☐ Wyrażam zgodę na przesyłanie przez Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, na udostępniony przeze mnie adres poczty elektronicznej i numer telefonu informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną. Przyjmuję do wiadomości, że mogę w dowolnym momencie wycofać tę zgodę. Wycofanie przeze mnie zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie mojej zgody przed jej wycofaniem.
- ☐ Wyrażam zgodę na przekazanie moich danych osobowych, w tym adresu poczty elektronicznej i telefonu spółkom powiązanym z Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, oraz partnerom wydarzeń tj. na przetwarzanie ich przez w/w podmioty w celu marketingu bezpośredniego ich produktów lub usług oraz w celu przesyłania informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną. Przyjmuję do wiadomości, że mogę w dowolnym momencie wycofać tę zgodę. Wycofanie przeze mnie zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie mojej zgody przed jej wycofaniem.
- ☐ * Przyjmuję do wiadomości, że moje dane osobowe umieszczone zostają w bazie danych administratora danych tj. Gremi Media SA z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, i mogą być przetwarzane w celu wykonania zawartej ze mną umowy oraz w celu marketingu bezpośredniego własnych produktów lub usług administratora danych. Przyjmuję do wiadomości, że mogę w dowolnym momencie wycofać tę zgodę. Wycofanie przeze mnie zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie mojej zgody przed jej wycofaniem.
- ☐ * Akceptuję regulamin wydarzenia. * zgody obligatoryjne

INCOTERMS® 2020. Jak zawrzeć bezpieczną umowę handlową po 1 stycznia 2020 roku?

TERMIN / MIEJSCE WYDARZENIA:

21-22 listopada 2019 r. / Warszawa

CENA:

EB (early birds): 1750 + VAT do 30 września 2019 r.

II cena: 1950 + VAT do 31 października 2019 r.

III cena: 2350 + VAT po 31 października 2019 r.

Cena obejmuje: udział w szkoleniu, materiały, lunch, przerwy kawowe.

WARUNKI ZGŁOSZENIA:

- Zgłoszenie udziału w usłudze edukacyjnej wymaga przesłania wypełnionego formularza rejestracyjnego dostępnego na stronie www.konferencje.rp.pl. Zgłoszenie udziału dokonywane jest poprzez przesłanie wiadomości e-mail do Gremi Media SA (dalej „Organizator”) pod adres anna.szalaj@rp.pl (dalej „Zgłoszenie”). Zgłoszenie jest skuteczne pod warunkiem otrzymania od Organizatora potwierdzenia poprzez otrzymanie wiadomości e-mail z potwierdzeniem uczestnictwa w usłudze edukacyjnej. Osoba, która otrzymała potwierdzenia zgłoszenia nabywa status uczestnika (dalej „Uczestnik”).
- Potwierdzenie Zgłoszenia skutkuje zawarciem umowy o świadczenie usługi edukacyjnej i stanowi warunek dopuszczenia do usługi edukacyjnej oraz stanowi podstawę do obciążenia Uczestnika opłatą za usługę edukacyjną (dalej „Opłata”).
- Wpłaty należy dokonać w terminie 14 (czternastu) dni od daty otrzymania wezwania do dokonania płatności, nie później jednak niż w dniu rozpoczęcia świadczenia usługi edukacyjnej na rachunek Organizatora:
Gremi Media S.A. ul. Prosta 51, 00-838 Warszawa
Ing Bank Śląski S.A. 14 1050 1025 1000 0090 3096 4259
 Niedokonanie wpłaty we wskazanym terminie nie jest jednoznaczne z rezygnacją Uczestnika z usługi edukacyjnej.
- Uczestnik jest uprawniony do rezygnacji z usługi edukacyjnej na następujących zasadach:
 - rezygnacja wymaga formy dokumentowej i doręczenia Organizatorowi w trybie wskazanym w ust. 1;
 - w przypadku doręczenia rezygnacji w terminie co najmniej 21 (dwudziestu jeden) dni przed rozpoczęciem świadczenia usługi edukacyjnej Organizator obciąża Uczestnika opłatą administracyjno-gwarancyjną w wysokości 400 zł + 23% VAT;
 - w przypadku doręczenia rezygnacji w terminie krótszym niż 21 (dwadzieścia jeden) dni przed rozpoczęciem świadczenia usługi edukacyjnej, Uczestnik zobowiązany jest do zapłaty opłaty administracyjno-gwarancyjnej w wysokości (100% Opłaty).
- W przypadku braku zgłoszenia rezygnacji i nieobecności Uczestnika podczas świadczenia usługi edukacyjnej Uczestnik zobowiązany jest do zapłaty opłaty administracyjno-gwarancyjnej w wysokości (100% Opłaty).
- W przypadku, gdyby usługa edukacyjna nie odbyła się z powodów niezależnych od Organizatora, Organizator proponuje świadczenie usługi edukacyjnej w innym terminie lub w terminie 14 dni roboczych zwraca Opłatę w pełnej wysokości.
- Zgłoszenie jest równoznaczne z akceptacją powyższych postanowień oraz akceptacją warunków Regulaminu oraz oznacza upoważnienie Organizatora do wystawienia faktury VAT bez składania podpisu.
- Organizator zastrzega sobie prawo do wprowadzania zmian dot. programu, prelegentów oraz do odwołania usługi szkoleniowej z ważnych przyczyn.
- Organizator zastrzega sobie prawo odmowy uczestnictwa w usłudze edukacyjnej osoby powiązanej w jakimkolwiek charakterze z podmiotem konkurencyjnym dla Organizatora lub współorganizatora usługi edukacyjnej. W przypadku ujawnienia powyższych okoliczności po dokonaniu Opłaty, pełna kwota Opłaty zostanie zwrócona w terminie 14 dni roboczych.
- Organizator zastrzega sobie prawo odmowy świadczenia usługi edukacyjnej bez podawania przyczyny.

miejsowość, data i podpis	pieczęć firmy