

# WARSZTATY

## TRANSAKCJE NA RYNKU NIERUCHOMOŚCI KOMERCYJNYCH

Aspekty podatkowe i prawne



### DOWIEDZ SIĘ M.IN.:

Jak najnowsze zmiany prawne wpływają na **rentowność projektów i transakcji** na rynku nieruchomości komercyjnych?

Jak przygotować transakcje sprzedaży zorganizowanych części przedsiębiorstwa w kontekście **najnowszej klasyfikacji podatkowej**

Jaka jest **sytuacja REITów na świecie** i jak ich wprowadzenie do Polski wpłynie na rynek nieruchomości komercyjnych

Jak **zorganizować współpracę** przy finansowaniu wspólnych przedsięwzięć?

### W GRONIE PRELEAGENTÓW M.IN.:



**Małgorzata Dankowska**  
TPA Poland



**Maciej Gołębiński**  
Cromwell Property Group



**Mira Kantor-Pikus**  
Cushman & Wakefield



**Michał Małera**  
White & Case



**Mariusz Rodak**  
BPI Polska Development



**Paweł Toński**  
Crido Taxand,  
Polska Izba Nieruchomości  
Komercyjnych

Biurowce, centra handlowe, magazyny, hotele, ale też mieszkania – rynek nieruchomości komercyjnych wciąż rozwija się w wielkim tempie. Inwestorów chętnych do udziału w projektach nie brakuje. Ich dużą aktywność widać nie tylko w dużych, ale też w mniejszych miastach.

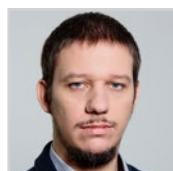
Z drugiej strony podatek od handlu detalicznego, zmiany w funduszach inwestycyjnych i ograniczenie handlu w niedziele, czy świeżo ogłoszony projekt podatku od nieruchomości komercyjnych budzą zaniepokojenie rynku.

Zapraszamy do udziału w warsztatach, na których od doświadczonych na polskim rynku praktyków dowiedzie się Państwo m.in.:

- Jak ograniczyć ryzyko inwestycyjne w świetle obecnych zmian legislacyjnych?
- Jak zmieniły się reguły odpowiedzialności stron w procesie budowlanym?
- Jakie są możliwości inwestowania w zakup nieruchomości rolnych pod kątem wykorzystania ich pod nieruchomości komercyjne?
- Na co zwracać uwagę przy transakcjach dotyczących udziałów w spółkach?
- Jak wykorzystać postępowanie sanacyjne do odzyskania pozycji rynkowej?

Zachęcam do zapoznania się ze szczegółowym programem i do udziału w warsztatach.

Do zobaczenia we wrześniu!



**Lukasz Suchenek**

*Lukasz  
Suchenek*

**project manager**

9:00

Rejestracja uczestników. Powitalna kawa

9:30

**Ewolucja rynku nieruchomości komercyjnych w Polsce – jak zmienia się rynek i jakie są perspektywy rozwoju w kontekście planowanych zmian legislacyjnych****Maciej Gołębiewski – Director of Leasing & Asset Management, Offices, Cromwell Property Group**

- Jakie nieruchomości cieszą się aktualnie największym zainteresowaniem
  - analiza transakcji na rynku nieruchomości komercyjnych w pierwszych dwóch kwartałach roku
- Jak zmieniają się oczekiwania inwestorów i klientów pod względem lokalizacji powstających i wynajmowanych nieruchomości komercyjnych
- Logistyka, biura, centra handlowe, hotele, portfele mieszkań na wynajem
  - trendy w zakresie rozwoju i zmian na rynku

10:30

Przerwa na kawę

10:45

**REIT – nowy instrument inwestowania w nieruchomości. Szanse i ryzyka związane z wprowadzeniem na polski rynek****Paweł Toński – Partner, Crido Taxand, Członek Zarządu Polskiej Izby Nieruchomości Komercyjnych**

- REITy na zagranicznych rynkach – jak wygląda sytuacja REITów na świecie?
- Korzyści i ryzyka związane z wprowadzeniem REIT na polski rynek
- Bieżący stan prac nad otwarciem rynku na REITy
- Jak przyciągnąć inwestorów do REITów?

11:45

**Zmiany w zakresie opodatkowania transakcji na rynku nieruchomości komercyjnych****Małgorzata Dankowska – Partner, TPA Poland**

- Klasyfikacja podatkowa transakcji: VAT, czy PCC – jak w świetle nowych przepisów przygotować transakcje sprzedaży zorganizowanych części przedsiębiorstwa?
- Skutki zmian w zasadach opodatkowania transakcji w przypadku udziału funduszy inwestycyjnych
- Jak zmiana sposobu rozliczenia VAT wpływa na realizację projektów inwestycyjnych?

12:45

Lunch

13:45

**Zmiana zasad odpowiedzialności inwestora i wykonawcy wobec podwykonawców w procesie budowy****Mariusz Rodak – General Manager, BPI Polska Development****Dariusz Kretowicz – Legal Counsel, BPI Polska Development**

- Jakie konsekwencje spowodowało wejście w życie ustawy z 7 kwietnia 2017 o zmianie niektórych ustaw w celu ułatwienia dochodzenia wierzytelności?
- Zmiany reguł odpowiedzialności solidarnej inwestora z wykonawcą w procesie budowlanym
- W którym kierunku może pójść praktyka orzecznicza?

14:45

Przerwa na kawę

15:00

**Inwestycje funduszy w mieszkania i profesjonalizacja rynku wynajmu mieszkań****Michał Pająk – Dyrektor Inwestycyjny, Członek Zarządu, Property Investors**

- Aspekty prawne i podatkowe finansowania przy wynajmie mieszkań
- Jak na rynek wynajmu mieszkań wpływa wejście dużych graczy?
- Inwestowanie w zakup mieszkań pod wynajem w miejscowościach turystycznych

16:00

Zakończenie pierwszego dnia warsztatów

9:00

Rejestracja uczestników. Poranna kawa

9:30

**Skutki zmian w przepisach dotyczących nieruchomości rolnych po roku obowiązywania w kontekście transakcji na rynku nieruchomości komercyjnych****Michał Mafera – Partner Lokalny, Adwokat, White & Case****Jędrzej Pałka – Associate, White & Case**

- Jak wejście w życie nowych przepisów ustawy o kształtowaniu ustroju rolnego wpłynęło na rynek nieruchomości komercyjnych
- Jakie są możliwości inwestowania w zakup nieruchomości rolnych pod kątem wykorzystania ich pod nieruchomości komercyjne?
- Ograniczenia na poziomie transakcji na akcjach i udziałach

10:30

Przerwa na kawę

10:45

**Finansowanie wspólnych przedsięwzięć – jak zorganizować współpracę i zapewnić właściwy podział odpowiedzialności?****Mira Kantor-Pikus – Partner, Cushman & Wakefield**

- Rodzaje wspólnych przedsięwzięć – jaki model wybrać zależnie od rodzaju projektu inwestycyjnego
- W jaki sposób podzielić zakres odpowiedzialności uczestników?
- Zabezpieczenia stron – jak stworzyć umowę gwarantującą zabezpieczenie roszczeń stron
- Procedury wyjścia ze struktury

11:45

**Odwrotne obciążenie przy usługach budowlanych – zasady ogólne, rozliczenia, zalecenia Ministerstwa Finansów****Agnieszka Zając-Krysińska – Dyrektor ds. finansowych, Główny Księgowy, HOCHTIEF Polska**

- Które podmioty i jakie usługi podlegają „reverse charge”
- Znaczenie klasyfikacji PKWiU, broszur informacyjnych oraz indywidualnych interpretacji podatkowych
- Praktyczne aspekty rozliczeń mechanizmu „odwrotnego obciążenia”

12:45

Lunch

13:45

**Transakcje dotyczące udziałów w spółkach – na co zwracać uwagę przy sprzedaży i badaniu due diligence?****Michał Mafera – Partner Lokalny, Adwokat, White & Case****Maciej Zalewski – Partner Lokalny, Radca Prawny, White & Case**

- Obszary ryzyka przy sprzedaży udziałów
- Możliwości zabezpieczenia odpowiedzialności sprzedającego
- Na co zwracać uwagę w badaniu due diligence?

14:45

Przerwa na kawę

15:00

**Postępowanie sanacyjne jako szansa na restrukturyzację i odzyskanie pozycji rynkowej****Magdalena Kasiarz-Lewandowska – Senior Manager, Adwokat, EY Law**

- Dla kogo sanacja? Kiedy warto rozważyć złożenie wniosku o postępowanie sanacyjne?
- Jakie działania można podejmować w procesie postępowania?
- Zabezpieczenia na nieruchomościach a postępowanie sanacyjne
- Dwa słowa o przygotowanej likwidacji (tzw. pre-pack)

16:00

Zakończenie warsztatów. Wręczenie certyfikatów potwierdzających udział



#### **Małgorzata Dankowska – Partner, TPA Poland**

Jest odpowiedzialna za zespół ds. nieruchomości oraz warszawską praktykę podatkową TPA Poland. Specjalizuje się w doradztwie transakcyjnym i restrukturyzacjach podatkowych, a także międzynarodowym planowaniu podatkowym. Przeprowadziła liczne projekty w zakresie międzynarodowych struktur holdingowych czy finansowania inwestycji. Jest także specjalistką w zakresie doradztwa dla funduszy inwestycyjnych. Jest autorką licznych raportów i publikacji o tematyce podatkowej w prasie zagranicznej i krajowej. Prelegentka na wielu konferencjach i szkoleniach o tematyce podatkowej, jurorka konkursów branżowych. W 2013 r. została wyróżniona drugim miejscem w rankingu Dziennika Gazeta Prawna w kategorii najlepszych doradców podatkowych w zakresie fuzji i przejęć. Ukończyła Uniwersytet Ekonomiczny w Poznaniu, a także Studia Podyplomowe z zakresu prawa podatkowego w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie. Jest licencjonowanym doradcą podatkowym. Członkini IFA (International Fiscal Association) oraz Stowarzyszenia REIT Polska.



#### **Magdalena Kasiarz-Lewandowska – Senior Manager, Adwokat, EY Law**

Jest adwokatem z 13-letnim stażem, ukończyła studia MBA i zdała egzamin na doradcę restrukturyzacyjnego. Specjalizuje się w doradztwie prawnym z zakresu prawa restrukturyzacyjnego i upadłościowego, transakcji M&A, procesów reorganizacyjnych i bieżącej obsługi prawnej z zakresu prawa handlowego i prawa spółek. Doświadczenie w dziedzinie prawa restrukturyzacyjnego obejmuje oprócz bieżącego doradztwa dla spółek znajdujących się w restrukturyzacji, doradztwo w zakresie optymalnego sposobu restrukturyzacji, przygotowywania wniosków restrukturyzacyjnych, prowadzenia negocjacji z wierzycielami, przygotowywania i negocjowania umów finansowania, pomocy w przygotowaniu planów restrukturyzacyjnych i propozycji układowych..



#### **Michał Mafera – Partner Lokalny, Adwokat, White & Case**

Jest Partnerem Lokalnym współkierującym praktyką Rynku Nieruchomości w biurze kancelarii White & Case w Warszawie. Jest adwokatem z wieloletnim doświadczeniem w doradztwie prawnym świadczonym na rzecz klientów krajowych i międzynarodowych we wszelkiego rodzaju transakcjach związanych z obrotem nieruchomościami. Brał udział w wielu procesach nabycia nieruchomości (w tym w transakcjach typu sale and leaseback i transakcjach transgranicznych), projektach due diligence dotyczących nabycia nieruchomości, projektach deweloperskich oraz transakcjach w zakresie finansowania nieruchomości. Michał jest członkiem RICS (Royal Institution of Chartered Surveyors). W ostatniej edycji prestiżowego rankingu kancelarii prawnych Legal 500 EMEA jest rekomendowany w kategoriach Real Estate oraz Construction.



#### **Michał Pająk – Dyrektor Inwestycyjny, Członek Zarządu, Property Investors**

Od 2016 jest Dyrektorem Inwestycyjnym i Członkiem Zarządu w Property Investors Sp. z o.o. W latach 2008–2016 pracował w Skarbiec TFI S.A. w Departamencie Zarządzania Funduszami Nieruchomości na stanowisku Zarządzającego Funduszami, pełnił funkcję Członka Zarządu w spółkach inwestycyjnych. Zarządzał również funduszem nieruchomości City Living Polska FIZAN dedykowanym dla inwestorów z Wielkiej Brytanii. W latach 2013, 2014 i 2015 stworzył strategię dla 3 kolejnych Funduszy Nieruchomości w Skarbiec TFI S.A., Sezam Nieruchomości Dochodowych FIZAN oraz Skarbiec Dochodowych Nieruchomości FIZAN i Skarbiec na 5 FIZAN. W funduszach Michał Pająk pełnił funkcję Zarządzającego i członka Komitetu Inwestycyjnego akceptującego projekty inwestycyjne. Przed podjęciem pracy w SKARBIEC TFI SA zatrudniony m.in. w ING Nationale Nederlanden, Citi Banku Handlowym, Open Finance. W spółce należącej do BRE Bank pełnił funkcję Dyrektora ds. Kredytów Hipotecznych, a w firmie redNet Property Group zajmował się współpracą z deweloperami i zakupami inwestycyjnymi jako Residential Project Coordinator. Studiował na Wydziale Prawa i Administracji Uniwersytetu Gdańskiego, stypendysta programu Tempus w Abo Akademi University w Turku Finlandia. Ukończył liczne szkolenia z zakresu rynku nieruchomości, rynku kapitałowego i bankowości. W 2012 otrzymał desygnację CCIM (Certified Commercial Investment Member) nadawaną przez CCIM Institute w Chicago USA dedykowaną dla osób zaangażowanych w transakcje inwestycyjne na rynku nieruchomości. W marcu 2013 został członkiem RICS (Royal Institution of Chartered Surveyors) z siedzibą w Londynie. Od 2014 Assesor w komisjach egzaminujących kandydatów do RICS.



#### **Jędrzej Pałka – Associate, White & Case**

Jest absolwentem Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Jagiellońskiego w Krakowie oraz aplikantem radcowskim w Okręgowej Izbie Radców Prawnych w Warszawie. Specjalizuje się w świadczeniu doradztwa prawnego na rzecz klientów krajowych i międzynarodowych w zakresie obrotu nieruchomościami. Brał udział w wielu transakcjach nabycia nieruchomości, badaniach due diligence związanych z nabyciem nieruchomości, projektach deweloperskich oraz transakcjach finansowania nieruchomości. Posiada także szerokie doświadczenie w doradztwie obejmującym komercjalizację budynków komercyjnych, w szczególności budynków biurowych i magazynowych oraz centrów handlowych. Przed dołączeniem do White & Case zdobywał doświadczenie w jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych z siedzibą w Warszawie.



#### **Mariusz Rodak – General Manager, BPI Polska Development**

Od maja 2016 pełni funkcję Dyrektora Generalnego. W latach 2011-2016 był członkiem zarządu spółki TREI Real Estate Poland, gdzie odpowiadał za zarządzanie i rozbudowę portfolio składającego się z ponad 100 nieruchomości handlowych. W latach 2009-2011 w zespole Raiffeisen Evolution Project Development na stanowisku Project Development Senior Professional odpowiadał za zakup nieruchomości, organizację i zarządzanie procesem inwestycyjnym centrów handlowych. Wcześniej był dyrektorem technicznym i członkiem zarządu w spółce Chmielna Development należącej do Kulczyk Real Estate Holding. Pracował także jako architekt Grupy PORR / UBM w Warszawie i w Wiedniu oraz współpracował z firmami Epstein, Jankil, JPM Design & Build. Prywatnie jest mężem i ojcem trójki dzieci, interesuje się rolnictwem ekstensywnym i fotografią. Biegłe mówi po niemiecku i angielsku. Jest absolwentem Instytutu Architektury i Urbanistyki na Politechnice Łódzkiej i stypendystą Uniwersytetu Nauk Stosowanych w Moguncji.



#### **Paweł Toński – Partner, Crido Taxand, Członek Zarządu Polskiej Izby Nieruchomości Komercyjnych**

Posiada szerokie doświadczenie w zakresie opracowywania międzynarodowych oraz krajowych struktur inwestycji i struktur własnościowych, w tym planowania przepływów środków pieniężnych generowanych przez inwestycje, ze szczególnym uwzględnieniem zwrotu zysków do ostatecznego inwestora. Uczestniczył aktywnie w planowaniu i negocjacjach dotyczących kilkudziesięciu transakcji nabycia, sprzedaży lub reorganizacji aktywów o wartości co najmniej kilkaset milionów EUR każda. Jego bogate doświadczenie znalazło potwierdzenie w rankingu „Dziennika Gazeta Prawna”, gdzie został wskazany jako najlepszy doradca w zakresie M&A w 2014 roku oraz drugi najlepszy doradca prawny w zakresie CIT w 2015 r. Został również wyróżniony przez dziennik „Rzeczpospolita” w „Rankingu firm doradztwa podatkowego 2015” jako rekomendowany doradca w kategorii CIT. Absolwent Szkoły Głównej Handlowej, w której specjalizował się w metodach ilościowych i demografii, m.in. prowadząc przez kilka lat zajęcia ze statystyki dla studentów.



#### **Maciej Zalewski – Partner Lokalny, Radca Prawny, White & Case**

Jest Partnerem Lokalnym współkierującym praktyką Rynku Nieruchomości w biurze kancelarii White & Case w Warszawie. Doradza w transakcjach na rynku nieruchomości oraz postępowaniach spornych dotyczących projektów budowlanych a także specjalizuje się w prawie spółek i prawie gospodarczym, w szczególności w transakcjach fuzji i przejęć, finansowaniu projektów, zamówieniach publicznych oraz postępowaniach arbitrażowych. Ponadto kieruje warszawskim zespołem specjalizującym się w zagadnieniach związanych z przemysłem lotniczym i obronnym. W ostatniej edycji prestiżowego rankingu kancelarii prawnych Legal 500 EMEA jest rekomendowany w kategoriach Real Estate oraz Construction. Ponadto międzynarodowy raport IFLR1000 2017 rozpoznaje Macieja jako wiodącego prawnika w kategoriach Project Finance oraz M&A.

#### **Maciej Gołębiowski – Director of Leasing & Asset Management, Offices, Cromwell Property Group**

#### **Mira Kantor-Pikus – Partner, Cushman & Wakefield**

#### **Agnieszka Zajac-Krysińska – Dyrektor ds. finansowych, Główny Księgowy, HOCHTIEF Polska**



# WARSZTATY TRANSAKCJE NA RYNKU NIERUCHOMOŚCI KOMERCYJNYCH

Aspekty podatkowe i prawne

TERMIN I MIEJSCE WYDARZENIA: 13-14 WRZEŚNIA 2017 r., WARSZAWA

Nazwa Firmy/Osoba fizyczna: ..... NIP: .....

ulica, nr domu, nr lokalu: ..... Miejscowość/Kod pocztowy: .....

Telefon: ..... Faks: ..... e-mail: .....

- Wyrażam zgodę na przesyłanie przez Gremi Media S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, na udostępniony przeze mnie adres poczty elektronicznej i numer telefonu informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz. U. 2002 nr 144 poz. 1204 ze zm.). W każdym momencie przysługuje mi prawo do odwołania powyższej zgody.
- Wyrażam zgodę na przekazanie moich danych osobowych, w tym adresu poczty elektronicznej i telefonu spółkom powiązanych z Gremi Media S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, oraz partnerom wydarzeń na przetwarzanie ich przez w/w podmioty w celu marketingu bezpośredniego ich produktów lub usług oraz w celu przesyłania informacji handlowych w rozumieniu ustawy z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz. U. 2002 nr 144 poz. 1204 ze zm.). W każdym momencie przysługuje mi prawo do odwołania powyższej zgody.
- Przyjmuję do wiadomości, że moje dane osobowe umieszczone zostają w bazie danych administratora danych tj. Gremi Media S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Prosta 51, i zgodnie z treścią art. 23 ust. 1 pkt. 3 i 5 ustawy o ochronie danych osobowych (Dz. U. Nr 133 poz. 883 z 1997 r. ze zm.) i mogą być przetwarzane w celu wykonania zawartej ze mną umowy oraz w celu marketingu bezpośredniego własnych produktów lub usług administratora danych. Jednocześnie przyjmuję do wiadomości, że podanie przeze mnie danych jest dobrowolne i przysługuje mi prawo wglądu do swoich danych, ich poprawiania oraz usunięcia z bazy.

## DANE UCZESTNIKA/UCZESTNIKÓW:

Imię i nazwisko: ..... Stanowisko: .....

e-mail: ..... Telefon: .....

Imię i nazwisko: ..... Stanowisko: .....

e-mail: ..... Telefon: .....

## PROSIMY O ZAZNACZENIE WŁAŚCIWEJ OPCJI:

- 1950 zł/os + 23% VAT przy zgłoszeniu do 25 sierpnia 2017 r.
- 2350 zł/os + 23% VAT przy zgłoszeniu po 25 sierpnia 2017 r.

Cena obejmuje: udział w dwudniowych warsztatach, materiały, lunch, przerwy kawowe.

UWAGI/KOD PROMOCYJNY: .....

## WARUNKI ZGŁOSZENIA:

- Warunkiem zgłoszenia udziału w usłudze edukacyjnej jest przesłanie wypełnionego formularza rejestracyjnego na stronie [www.konferencje.rp.pl](http://www.konferencje.rp.pl), e-mailem pod adres [wojciech.winiarski@rp.pl](mailto:wojciech.winiarski@rp.pl) (dalej „Zgłoszenie”) oraz otrzymanie e-mailowego potwierdzenia o uczestnictwie w usłudze edukacyjnej.
- Przesłane Uczestnikowi przez Organizatora potwierdzenie Zgłoszenia równoznaczne jest z zawarciem umowy o świadczenie usługi edukacyjnej, stanowi warunek dopuszczenia do usługi edukacyjnej oraz podstawę do obciążenia Uczestnika opłatą za usługę.
- Wpłaty należy dokonać w terminie 14 (czternastu) dni od daty otrzymania wezwania do dokonania płatności za udział w usłudze edukacyjnej, nie później jednak niż 2 (dwa) dni przed jej rozpoczęciem. Wpłaty należy dokonać na rachunek:  
**Gremi Media S.A. ul. Prosta 51, 00-838 Warszawa**  
**Ing Bank Śląski S.A. 14 1050 1025 1000 0090 3096 4259**  
Niedokonanie wpłaty we wskazanym terminie nie jest jednoznaczne z rezygnacją Uczestnika z udziału w usłudze edukacyjnej.
- Uczestnik jest uprawniony do rezygnacji z usługi edukacyjnej na następujących zasadach:
  - rezygnacja winna zostać złożona na piśmie i przesłana Organizatorowi w trybie wskazanym w ust. 1;
  - w przypadku doręczenia rezygnacji w terminie co najmniej 21 (dwudziestu jeden) dni przed jej rozpoczęciem Organizator obciąża Uczestnika opłatą administracyjną w wysokości 400 zł +23% VAT;
  - w przypadku doręczenia rezygnacji w terminie krótszym niż 21 (dwadzieścia jeden) dni przed jej rozpoczęciem, Uczestnik zobowiązany jest do zapłaty pełnych kosztów uczestnictwa w usłudze edukacyjnej (100% ceny) wynikających z zawartej umowy.
- W przypadku nieodwołania zgłoszenia uczestnictwa oraz niewzięcia udziału w wydarzeniu, zgłaszający Uczestnik zobowiązany jest do zapłaty pełnych kosztów uczestnictwa w usłudze edukacyjnej (100% ceny) wynikających z zawartej umowy.
- W przypadku gdyby usługa edukacyjna nie odbyła się z powodów niezależnych od Organizatora, Uczestnikowi zostanie zaproponowany, według uznania Organizatora, udział w usłudze edukacyjnej w innym terminie lub w ciągu 14 dni roboczych zostanie zwrócona pełna kwota wpłaty.
- Organizator zastrzega sobie prawo odmowy uczestnictwa w usłudze edukacyjnej osoby powiązanej w jakimkolwiek charakterze z podmiotem konkurencyjnym dla współorganizatora usługi edukacyjnej wskazanego w programie. W przypadku ujawnienia powyższych okoliczności po dokonaniu wpłaty za uczestnictwo w usłudze edukacyjnej, pełna kwota wpłaty zostanie zwrócona w ciągu 14 dni roboczych. Organizator zastrzega sobie także prawo odmowy uczestnictwa w usłudze edukacyjnej bez podawania przyczyny.
- Dokonanie Zgłoszenia jest równoznaczne z akceptacją niniejszych warunków oraz akceptacją warunków Regulaminu i upoważnieniem Organizatora do wystawienia faktury VAT bez składania podpisu przez Uczestnika albo osobę upoważnioną ze strony zgłaszającego Uczestnika.
- Organizator zastrzega sobie prawo do wprowadzania zmian dot. programu, prelegentów oraz do odwołania wydarzenia.

miejscowość, data i podpis	pieczętka firmy